

Os 4 benefícios-chave das soluções de aceitação para pequenas e médias empresas

No ambiente de negócios altamente competitivo, as Pequenas e Médias Empresas (**PMEs**) estão constantemente buscando estratégias para aumentar sua rentabilidade. Os credenciadores têm uma poderosa ferramenta à sua disposição – as soluções de aceitação para PMEs. Esta iniciativa estratégica não só facilita o aumento de vendas, o acesso ao fluxo de caixa, a segurança e uma gestão financeira simplificada para as PMEs, mas também revela numerosas oportunidades de geração de receita para os credenciadores.

Os 4 principais benefícios das soluções de aceitação para o segmento das PMEs:



Aumento da lealdade do cliente

Ao oferecer aos clientes vantagens e recompensas associadas ao uso de cartões comerciais, as empresas podem incentivá-los para que voltem a comprar, promovendo a lealdade do cliente e, conseqüentemente, impulsionando as vendas.



Maior segurança e menores custos

Com recursos de segurança avançados, a aceitação de cartões reduz o risco de fraudes e diminui a necessidade de cobrança por não pagamentos. Esta segurança pode atrair e reter clientes, contribuindo para a melhoria do desempenho de vendas e redução dos custos operacionais do PME.



Expansão de mercado

Ao aceitar cartões, os estabelecimentos comerciais podem crescer em mercados on-line e atrair clientes do mundo todo.



Melhores insights baseados em dados

A aceitação de cartões pode fornecer aos proprietários e gerentes de PMEs insights valiosos de dados. Esses insights podem ser aproveitados para entender melhor os comportamentos de compra, permitindo que as empresas adaptem suas estratégias de vendas de forma mais eficaz.



Visa está aqui para ajudá-lo

Entre em contato com seu executivo de conta para saber como a Visa pode ajudar as PMEs a crescer e prosperar a cada passo do caminho.